

Nachhaltige Umsatzsteigerung mit Couponing in Industrie und Apotheke

Um Ihr Consumer Health-Markenportfolio als Hersteller optimal zu unterstützen und das Vertriebspotenzial voll auszuschöpfen, bietet sich die digitale Vernetzung mit der Apotheke als Vertriebspartner an. So entstehen innovative Lösungen zum beiderseitigen Nutzen.

Couponing ermöglicht Ihnen gezielte Drive2Pharmacy-Aktionen, die Sie messbar voranbringen – zugeschnitten auf Ihren individuellen Bedarf



Können Sie sich diese Fragen beantworten?

- ✓ Welche Marketing-Maßnahmen können unseren Umsatz am Point of Sale steigern?
- ✓ Wie können potentielle Käufer gezielt angesprochen und in die Apotheke vor Ort gelenkt werden?
- ✓ Wie lässt sich messen, wie effektiv eine Marketing-Maßnahme war?



Was wir für Sie tun können

Wir konzipieren und realisieren für Ihr Unternehmen Drive2Pharmacy-Aktionen zur gezielten Unterstützung des Markenportfolios:

- Check-out Couponing (Aktivierung relevanter Zielgruppen am Point of Sale)*
- Coupon-Clearing (Digitalisierung der manuellen Abwicklung von Couponing-Aktionen)*
- Online-Bestellprozess (Direkte digitale Einbindung lokaler Apotheken)
- Verkaufswettbewerb (Verkaufsförderung durch Mitarbeiter-Incentivierung)
- Geschenkgutschein und digitale Treuekarte (Steigerung des Markenumsatzes)
- Tracking (Datenschutzkonforme Erfassung und Analyse der Customer Journey)

Das ist Ihr Nutzen

- ✓ Couponing als integrales Element eines vollumfänglichen Portfolios
- ✓ Consumer Health-Marktdaten (z. B. Warenkorb-Informationen), Einblicke von aposphäre, Nutzung der Kommunikations-Expertise von Jäger Health
- ✓ KYTE-TEC Schnittstelle ermöglicht elektronische Abrechnung von Rabattwerten im Rahmen von Couponing-Aktionen*
- ✓ Gezielte Shopper-Ansprache mit Check-out-Couponing*
- ✓ Käufer werden basierend auf ihrem tatsächlichen Einkaufsverhalten am Point of Sale kontaktiert
- ✓ Messbarer Aktionserfolg: Basierend auf den Ergebnissen einer Couponing-Aktion, kann der tatsächliche Sales-Uplift gemessen werden

SIE HABEN INTERESSE AN UNSEREM ANGEBOT ODER SPEZIFISCHE FRAGEN?

Ihre Ansprechpartnerin:

Andrea Horst T: +49 (0)69 6604 4679 E: andrea.horst@iqvia.com



* Für weitere Informationen bezüglich der aktuellen technischen Reichweite kommen Sie gerne jederzeit auf Ihren IQVIA Ansprechpartner zu.

KONTAKT

IQVIA Commercial GmbH & Co. OHG
Unterschweinstiege 2 - 14
60549 Frankfurt am Main
Tel. +49 69 6604-0